



P.2 樓市乍現小陽春 用家摸入市 懶理十萬伙新樓大軍「壓境」



P.4-5 非法財務公司 年利率高達二百厘



P.8 「銅」伴數十載 訪八十高齡全港「最年輕」鑄銅師傅



免費贈閱

傳播學院出版

督印人：曹虹

指導：陳藹欣

電話：(852)3963 5468

傳真：(852)3963 5338



Enlightenment Post

傳新報網址: <https://scompost.hsu.edu.hk/>

2023 年 5 月

Vol.48



■菜檔經常會用膠帶來包裝要棄置的蔬菜（鞠子謙攝）

去年10月19日，香港政府正式落實新膠袋徵費政策，於同年12月31日開始實施。新政策將每個膠袋的收費由舊政策的\$0.5加至\$1。以往市民購置冷凍食品可豁免膠袋收費的政策同時範圍收窄，僅限沒有或未完全包裝的食品可獲豁免。為了鼓勵市民自備袋子，環保署亦建議商戶收起平口袋，以免顧客自取，冰凍或冷凍食品如：雪糕、牛奶和包裝凍肉，不再有豁免。根據政府公佈，未有遵守新政策的商戶先會收到環保署的口頭警告，如在口頭警告後仍未改善，將會採取執法行動。環保署可向商戶收取\$2,000的罰款，如重複違規，更有機會被提出檢控，商戶最高可被罰款二十萬元。

記者、版面編輯：鞠子謙 蔡紫婷 郭嬋盈



■儘管市民自備環保袋，但仍難免會遇到突然需要使用膠帶的情況。（蔡紫婷攝）

由於香港出現大量膠袋被濫用的問題，政府於2009年7月實施首階段膠袋徵費計畫，這項計畫成功地將膠袋棄置數量從2009年年中的6.6億個減至計畫實施一年後的1.5億個，顯示該計畫的效果非常顯著。然而，由於部分零售商不在首階段計畫的規範範圍內，政府在2015年推出了新的膠袋徵費計畫。新計畫的覆蓋範圍包括了所有零售商，而且連以往不收費的平口膠袋也需要收費，唯獨冰凍和冷凍食品仍然在豁免範圍內。

膠袋徵費新調整 市民爭議

綠領行動高級公共事務主任蕭穎妍早前接受傳媒訪問時表示，在新法例實施下，超市派膠袋的數量大減，但「包膠」問題仍嚴重。以歐盟國家為例，義大利、荷蘭、英國等國家亦已採取膠袋徵費的措施，並取得了一定的成效。亦曾有非牟利環保團體曾指出，義大利自2007年開始實行膠袋徵費，到2011年全國禁止使用膠袋，該國的「走塑」行動效果最為顯著。英國則相較於香港遲了一些時間才開始徵收膠袋稅，自2015年起向國民徵收5便士（約\$0.5港元），根據英國政府數據顯示，稅項實施後消費者減少使用數十億個膠袋，效果相當可觀。2021年更將膠袋稅加價至10便士（約\$1港元）。

荷蘭也於2016年開始徵收膠袋稅，並且取得了顯著的成效。由此可見，膠袋徵費可以有效地減少膠袋的使用量，並且鼓勵人們使用可重複運用的袋子和容器。此外，這些做法也可以提高市民對環保的意識和重視程度，從而進一步推動環保事業發展。在香港，進一步徵收膠袋稅確實事在必行，而進行之時，政府和市民也可以參考歐盟國家做法，以完善膠袋徵費政策，幫助推動環保。

政府推廣環保 惟膠袋徵費調整 再惹爭議

■市民購買新鮮蔬菜時膠袋仍然獲得豁免（郭嬋盈攝）



市民質疑一刀切增膠袋稅 低收入家庭影響較深

加強措施出台後，市民有不同反應。有些市民支持此政策，認為優化徵費可以減少購買膠袋，節省開支，並養成攜帶環保袋出外的習慣，減少浪費和對環境的影響。然而，也有市民批評新措施指引混亂，制定的準則不夠清晰，取消盛載冷凍食品的膠袋豁免，會增添購物不便，而且新收費對市民的日常生活影響不大，不會阻止市民繼續購置膠袋。另外，部分市民認為政府沒有以大眾考慮作為依歸，指出一刀切的膠袋徵費，可能會對低收入家庭產生負面影響，政府應該反方向思考，例如提供優惠政策等方案，減少市民負擔並鼓勵減少膠袋棄置。此外，有市民認為，街市潛規則也是一個問題，會讓市民和商戶避過法例漏洞，使用膠袋又不用有任何罰則，產生不公平情況。

另外，有本地生果店店員指出，部分市民仍未習慣新膠袋徵費安排，他認為有約三成人士未能及時適應新收費。此外，店員亦認為政府在宣傳方面做得不夠充分，例如豁免範圍令市民混淆，對新安排感到麻煩。而且，新措施也影響超市運作方式，之前市民可以自行取用膠袋並自行包裝蔬菜水果，但現時市民購買未包裝的蔬菜水果需要到收銀區索取膠袋，增加店員工作量，對員工做成不便。有超市店員向我們透露，如果環保署職員到場檢查，發現此類違規行為，會即時採取執法行動，無疑會對市民造成不便。

本港樓市去年價量齊跌，樓價普遍下挫 15%，交投亦大大萎縮，總結去年一手成交只有約 9,100 宗，按年大減 45%，約 9 年新低。踏入 2023 年，中港雖然通關，惟經濟尚待復蘇，加息因素繼續發酵，以及《財政預算案》拒「撒辣」，有市場人士料提振樓市力度有限，樓市前景難言明朗。更甚者，私樓供應趨增，未來 3 至 4 年一手私人住宅潛在供應達 10.5 萬伙，創有紀錄新高，而去年落成量亦逾 2.1 萬伙，創近 18 年新高。

記者：鄧櫻林 管龍欣

2022 年第四季
一手樓潛在供應

1.6 萬伙

已落成
未售出

6.6 萬伙

建築中
未售出

2.3 萬伙

已批地
可隨時動工

10.5 萬伙

未來 3-4 年
潛在私宅供應

資料來源：房屋局

■九龍啟德區為今年新盤「供應王」。
(管龍欣攝)

樓市乍現小陽春 用家撲入市

懶理十萬伙新樓大軍「壓境」

一手樓市場迎來新供應大軍。據房屋局公布，截至去年 12 月底的數據顯示，未來 3 至 4 年一手私人住宅單位潛在供應飆升至約 10.5 萬伙，按季大增達 1 萬伙，升幅達 10.5%，創下 2013 年《一手住宅物業銷售條例》實施後，約 9 年新高。其中，單是今年已有約 4.3 萬伙新盤「應市」，手執十個新盤的啟德區為「供應大戶」，涉 1.1 萬伙，而早前簡約公屋的消息重創區內交投氣氛。綜合市場消息，區內二月二手及租賃雙雙「清零」，一手錄 55

宗成交，但當中 30 宗屬滯環，該盤去年季尾以招標形式推出 118 伙，至今共售出 73 伙，離沽清 582 伙仍有一段距離。

此外，倉卒的土地改劃削弱了啟德作為 CBD2 商業藍圖的完整性，不少買家因而卻步。香港置業區域營業董事余栢表示，啟德發展需要五至十年才完成整個 CBD 規劃，而簡約公屋為期七至八年，長遠而言影響不大，但短期絕對會影響入市信心，他又稱跑道區樓盤現階段不受影響，而啟德城中心僅剩 Henley Park 從未推售，該處擁區內最佳景觀，發展商定必善價而沽。

港府拒「撒辣」 房策「重公輕私」

早前政府發表新一份《財政預算案》，樓市不撒辣。財政司司長陳茂波盼藉調低從價印花稅稅階，以減輕一般家庭置業負擔。供應量龐大下，政府房策方針仍然是「重公輕私」，未聞撒雙倍印花稅等辣招。

雖然本港樓價去年下挫 15%，從高位稍為回落，但目前樓價仍處於高位水平，陳茂

波司長指，港府較早前實施的樓宇管理措施，原意是讓未置業的市民，在供求仍然偏緊的情況下可優先置業，認為現階段不適合撤銷任何樓市「辣招」。

話雖如此，財政預算案於樓市政策中亦有置業「喜訊」。政府留意到去年錄得 4.5 萬宗住宅物業成交中，大部分是中小型單位，當中近 9 成市民首次置業。為了減輕首置市民的負擔，決定調整從價印花稅稅階，包括調減 1,008 萬元以下的首置印花稅，料該項措施將惠及近 4 萬名買家。



■首個受惠於預算案的細價新盤 KOKO ROSSO 首輪推售驚現人龍 (管龍欣攝)



■市民王先生對沽清感到驚訝 (管龍欣攝)



■準買家余小姐斥資 600 萬購入一房單位 (管龍欣攝)

■中原集團創辦人施永青看好短期樓價走勢。(管龍欣攝)



施永青：樓價短期仍會升

剛入市業主睇好樓市前景，有市場人士則謹慎樂觀。今年 2 月私人住宅售價指數報 345.9 點，較 1 月再升 2.22%，創近 4 個月新高，中原集團創辦人施永青認為，樓價短期仍有上升勢頭，原因是供應面相對容易掌握，「（樓宇）項目興建到推出，需要至少三至五年的周期，因此未來兩至三年的供應可預測到，且不會出現太大偏差。」不過，長期走勢則取決本港經濟發展及國際政治矛盾等因素所影響。

他續稱，本港樓價不會如以往般升得「咁急，咁快」，但同時樓價也不會跌許多。被問到樓市是否「見底」，他相信再下跌的空間有限，「始終以國際標準，香港仍然是宜居城市，相對生活水平高、治安好，以及自由受保障。」

細價樓用家急入市 恐遲買追高

政府房策雖謹慎，但不少用家仍持樂觀態度。差估署樓價指數打破連跌 7 個月頹勢，1 月微升 0.6%，以及受惠於預算案的首個細價新盤 KOKO ROSSO，首輪預售「一 Q 清枱」，賣出 148 伙，一夜套現約 11.4 億，扭轉跌市風向。

KOKO ROSSO 準買家余小姐，以用家身

份斥資約 600 萬元購入一個一房單位，她認為是此交易「好抵」、質素與價錢相稱，直言財爺減稅政策加快了入市決定，對未來樓市感到樂觀。此外，將該盤和 NOVO LAND 列為心水上車盤的市民王先生表示，首輪全沽令他「嚇一跳」，料新一輪預售價格會上升，並表示「點都有後悔，唯有等下次」。

疫情間有留學租房平台「爆煲」 學生看房需謹慎

2022 年 3 月初，為來港學生提供租房服務的「港漂家」平台，作為「二房東」對學生和房東雙方進行欺騙並做雙面合同，公司賬戶的錢也不翼而飛，從二月份開始欠交房費。在 2022 年上半年香港疫情最為嚴重之時，租房學生卻面臨著被房東趕出的困境。

記者：李承泰 唐千嵐 謝多娜 楊漪寧

2022 年 3 月初，為來港學生提供租房服務的「港漂家」平台，作為「二房東」對學生和房東雙方進行欺騙並做雙面合同，公司賬戶的錢也不翼而飛，從二月份開始欠交房費。在 2022 年上半年香港疫情最為嚴重之時，租房學生卻面臨著被房東趕出的困境。

儘管過去的兩到三年，香港飽受 2019 年社會運動事件及新冠疫情的雙重打擊，但香港留學熱仍呈持續增長的態勢。2022 年 1 至 6 月份，已有 2 萬 4 千多個學生簽證和 2 千多個 IANG(非本地畢業生留港就業安排)簽證獲批，有待突破 2021 年 3.6 萬個相關簽證的獲批數字。2021 年總共 37,087 名內地生來港就讀獲批，而港校的宿位條件無法隨著人數的增加而擴展。在第五波疫情期間，有多達 200 名在港求學的學生租客遭受逼遷，大多數學生已經事先交付一年租金和兩月押金，而預繳租金也不知是否能追回。

面對信任危機 中介平台作出新調整

接替港漂家的香港某公寓負責人 Herry 認為，「港漂家」事件是一個社會事件，這牽扯到多達 200 名在港學生的居住問題。在第五波疫情最嚴重的時候，讓在港留學生再去找其他住所是非常困難的事情，他也和當前的公寓合夥人一起幫助了此次事件所牽連的房東和學生。「公寓是在 2022 年 6 月底與房東重新簽約之後才開始真正實施運營管理，在此之前沒有收取過以前租客的任何租金」。Herry 一方面補償房東「港漂家」

所欠房租，另一方面幫助學生順利將租期延至 2022 年 7 月 31 日。他表示，儘管 2022 年夏季招租面臨著疫情封關、租房事件的影響，但是房屋出租率依然高達 95%。2022 年的夏季招租當中遇到了非常多的同學擔心租房合同問題，Herry 對此表示「我們對同學也是開誠布公，將提供公寓的專業資歷和與房東簽下的合同給同學看。」

負責香港學生服務式公寓的負責人 Morris 表示，2022 年前三個季度的留學公寓租房市場情況並不是非常理想，有一部分房源空置，而第五波疫情和「港漂家跑路事件」，都對今年夏季招租和銷售產生很大的阻力。香港各大專院校都在 2022 年 3 月份的時候陸續宣布布下學期以網課方式授課，另一方面疫情新增數量的不斷刷新也使得在港學生擔心自己的身體狀態，很多來自內地的留學生都選擇返回內地隔離，以網課的模式繼續該學期的課程。這些突發狀況使得租房情況複雜化，有些學生租客選擇以拒絕繳付租金的方式來強制退租。

住過三年香港學生公寓的小 A 談起之



「港漂家」微信公眾號（網絡圖片）

歸不得的經歷：大房東拿著封條來敲門，說「你好像給了錢，但你的房東好像沒給錢」，出現了中間資訊差和租房資金未被轉交的問題，以至大房東差點將他的住房直接沒收，所幸後面租房機構出面協調，才順利解決問題。談起住宿體驗時小 A 表示，留學生公寓在一定程度上可以保障學生的安全，但如果房東和管理員責任心不強，就會影響學生的住宿體驗。若以後再租房，他會更看重房東和室友的責任心和可靠度。

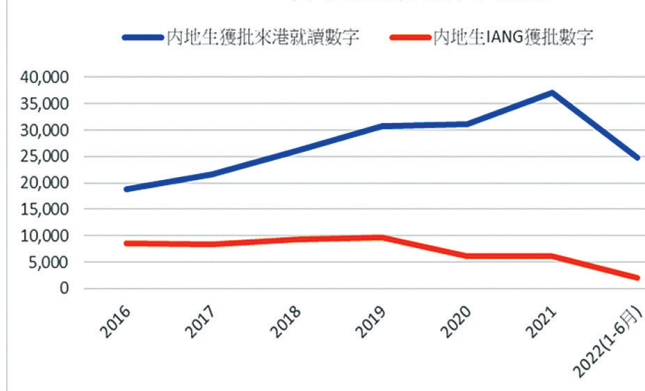
香港留學熱不減反增 服務式公寓成為租房新選擇

港校的宿位本就處於飽和狀態，三大大四學生的住宿問題已經很難得到解決。與此同時，香港高校也基本不會為新入學的碩士學生提供宿舍居住。內地來港學生數量的增加，進一步加劇了在港租房的困難局面。

為了給無法申請到學校宿舍的內地在港學生提供較為合適的住所，中介地產公司開始發展學生服務式公寓業務。正常情况下，學生公寓的合約期為一年。學生公寓以一棟或一層樓為主，主要分布在油尖旺區。公寓離各個港校的距離也相對較近，方便學生上下學。公寓平台方也會將之前的「素房」進行改裝升級，配上洗衣機、空調等生活必需家電，並且安置好家俱和書桌，為學生提供一個可「拎包入住」的場所。

根據地產代理監管局資料，任何通過發佈廣告或資料，從而達成介紹客戶、促成買賣或協助租賃雙方商議等目的，都屬於「地產代理工作」的事務，需要領取地產代理牌照。而業主或二房東並非監管局的規管對象，因此，一些不負責任的地產中介才有機可乘。為使留學生可以找到更放心、可靠的住所，地監局出版了「安心租屋指南」等刊物予留學生，值得以作參考。

2012-2022年內地生來港升學數據



內地生升學數據（唐千嵐製圖）



一處有學生居住的公寓樓盤外觀。（李承泰攝）
小 A 同學所住的公寓，內含基本家電和獨立衛浴。（李承泰攝）

疫情下失業人數急升，借貸需求亦隨之上升。不少借款人為避免影響信貸評級，會選擇向網上財務中介借貸。但這種借貸手法層出不窮，某些非法財務公司年利息更可達二百厘，借款人若一不小心就容易誤墮陷阱而周轉不靈。當借款人無力償還時，財務公司會以非法手段要挾償還巨額債款。有法律人士建議借款人應細閱貸款協議，如果發現需繳付顧問及中介費用，應立刻停止借貸交易。

記者：張凱盈 陳泳淇 林德蕾

非法財務公司以電話收數放債 年利率高達二百厘



■陳生表示家人資料被外洩，曾一小時收過百個滋擾電話（陳先生提供）



■曾借高利貸的陳生，過去多次收到財務公司恐嚇訊息（陳先生提供）

■陳生表示曾多次嘗試與財務公司溝通，但對方態度惡劣（陳先生提供）

疫情下周轉不靈 借貸率急速上升

根據政府統計處數字，本港失業率達3.5%。疫情影響下借貸率急升，不少人可能需要資金周轉。根據金管局第三季「中小企貸款狀況調查」結果顯示，有15%中小企認為銀行對貸款批核取態「較困難」，亦有12%受訪者表示銀行對其貸款的取態有所「收緊」。正因如此，部分需要資金周轉的人士偏向找坊間的二線借貸公司。

這種二線借貸公司規模較小，而且借貸手續較為簡單，均可於網上辦妥，甚至毋需信貸審核。雖則看似簡單方便，但借款人若不小心，會容易誤墜借貸陷阱，被收取高額中介費用。

「電話數」貸款手法層出不窮 容易誤入陷阱

放債的方式千萬種，某些貸款公司更會收取過高年利息，以最常見的借「電話數」為例，標榜可以「即時過數、免信貸評分評核、毋需提供身分證」，往往令人誤信這是「財路」。

首先，「財仔」中介人會通過電話信息吹噓低息貸款，再將借款人轉介給持牌財務公司進行高息貸款。曾經借過「電話數」的陳先生表示：「他們會突然縮短還款期，要求在很短時間內完成還款，例如在早上九點通知我，需要在今天兩點前還款，讓我一時周轉不靈。當我無力準時還款，他們就會要求我即時全額還款，並收取大筆『收數費』。」

又會威逼利誘我向其他財務公司借款，以『償還債』的形式償還餘額。當我無力償還時，那些公司會立即進行收債。」

簽下霸王條款

陳先生於兩年前因疫情失業，同時染上賭癮欠下大約\$50,000，並因為長時間償還信用卡的最低還款額，導致信貸紀錄欠奉，未能夠在正規銀行成功借貸，為了能夠馬上還清賭債，陳先生選擇了免信貸紀錄評核亦不用提供入息證明的「電話數」，陳先生表示一開始對方在電話另一端表現客氣，並指示他到旺角某大廈簽約以及取\$50,000現金，「簽約的地方好細，只有大約三個員工，他們的語氣很不耐煩，並要求拍下我的身份證，借\$50,000但要馬上取\$8,000做

手續費，連計利息總數要還\$70,000，到手\$42,000，一落樓有兩個人將我攔截聲稱是在電話上跟我聯絡的介紹人，要我馬上再支付\$5,000作為中介費，我害怕麻煩所以都馬上支付了。」

貸款人求助無門

陳先生表示這就像惡夢的開端，陳先生的借款分了十期償還，必須在限定時間內到指定銀行入數，如果未能夠在限時內上傳入數紙，就要額外再償還\$50,000，並需要在1小時內完成入數，最後陳先生未能夠成功償還積累的債款。該公司就開始電話轟炸騷擾，家人亦一同遭殃。陳先生最後不堪其擾下決定妥協，總共償還了\$150,000，年利息200%，才能夠把事情平息。

灰色地帶中求險財 天價手續費

根據香港法律《放債人條例》，財務公司禁止收取任何手續費，俗稱「中介費」，但坊間不少財務公司仍會走法律漏洞。普遍的借據只載明貸款人、借款人、保證人姓名、身份證號碼及地址、還款額及還款期，最後雙方簽名，而部分公司亦會列明利息。

例如借款人A向某間財務中介公司借貸，財務公司有機會用其他名義在貸款過程中收取中介費，而借據中並不會列明，令借款人A除了還貸原本貸款外，還需要額外支付高昂的手續費。

常見的手續費

Q&A

問：什麼是「現金手續費」



答：財務中介公司會要求借款人以現金或支票方式到指定地點支付手續費，今日後難以追查支付記錄

問：什麼是「大頭息」



答：借款人每月需要償還貸款人港幣2萬元，有些財務公司會將首月的還款額加大甚至倍埋

倘若向財務中介公司借貸時發現首月還款金額額外昂貴，可能是在償還「大頭息」

問：什麼是「貸款額折扣」



答：借出不足額的款項，卻要求還十成的款項

例如貸款共10萬，借款人只能收到8萬，然而還款額仍是10萬

問：什麼是「按揭借貸律師費及估價費」



答：財務公司可能要求借款人由財務公司代理或親自把費用交往律師樓及測量師行

為保障自身利益，最好要求提供收據，保留至方便日後作證明

「忠告：借錢梗要還、咪俾錢中介」



■香港樹仁大學法律與商業學系高級講師羅修慧博士建議借款人應細閱貸款協議（網上圖片）

法律要求所有申請財務公司貸款人士，不需繳付顧問費用。若申請借貸人遇上這些不良中介公司，應立刻停止借貸交易，避免被中介徵收高額費用。申請財務公司貸款時，亦應該儘量避免向收費財務中介公司委託貸款。

如果雙方要簽訂借據，合約中必須要詳細列明借貸雙方的姓名、借款數額、時間、期限、用途、利率、還款方式、保證人和違約責任等條款。條款用詞需精準，並且雙方同意簽字畫押。若是需要現金交付，需要有收據來記錄交付確實存在。

細閱貸款協議 適時尋求法律援助

香港樹仁大學法律與商業學系高級講師羅修慧博士表示，如果放債人在貸款協議中，自行收取過高的貸款利息，協議應即時終止。根據香港法律《放債人條例》第163章第24條，法定貸款利率為年息48厘，超過年息上限，即屬違法。同時《放債人條例》第163章第27條中，任何放債人不得徵收、追討或收受任何款項，向借款人收受任何酬金，同樣屬於違法。如放債人違反「不得追討開支」條例，借款人有權向放債人追討回額外貸款，可用作抵償實際貸出的金額。

不良追債手法是否屬於違法？

財務公司為了讓借款人早日還款，他們會威脅借款人留下擔保人資料。假若欠債人無力償還時，財務中介公司便會對欠債人進行非法逼債行為，俗稱「追數」。

追債規管一直是《放債人條例》內存在已久的法律漏洞。事實上追債公司使用的「電話滋擾」、「公開披露個人資料」以及「發放、公開張貼追債告示」追債手法，未必能夠構成刑事罪行。雖然《放債人條例》沒有提及追債方法的規管，但借款人當遇到自身危險時，也可

以有效地提出控告，善用法律來保障自身安全。

根據《侵害人身罪條例》（第212章）第15條「發送威脅殺人信件」，例如「堵塞匙孔」、「潑漆」、「郵寄恐嚇字句或冥鈔信件」及「登門恐嚇」，則屬於刑事毀壞及刑事恐嚇罪，違法者可被判監禁十年；及《侵害人身罪條例》（第212章）第17條「意圖造成身體嚴重傷害而射擊、企圖射擊、傷人或打人」，例如縱火、襲擊及行劫，違法者最高可被判處終身監禁。

過去三年，社會大眾在新冠疫情期間表現緊張，尤其因資訊不足而產生恐慌。醫護生相對有更多種渠道獲取信息及專業知識，其焦慮指數理應較低。然而，《COVID-19 感染爆發期護理實習生的心理狀況及睡眠質量調查》針對在院的 95 名護理實習生進行研究，他們的焦慮感評分明顯高於全中國常模評分，而且睡眠質量變差。至於鄰近內地的香港，本地醫護生用了三年時間適應網上課程，2023 年 2 月 23 日，政府宣布全面復課，醫護生需重新習慣原有課程，本報發現，在面對適應困難時，醫護生亦期望得到支援。

■醫護人員每天都要面對很多患者和家屬，故此壓力很大。（徐芷柔攝）

記者：張詠文 徐芷柔 黃礎瑜

疫情中實習 醫護生易感壓力

學習計劃趕不上變化 實習時心理障礙增加

新冠病毒突然來襲，不少院校在安排課程上出現重大改變。香港都會大學護理學榮譽學士（普通科）四年級生 Hailey 透露，有些課程需提早完成，例如二年級要先上部份三年級的課程；課程的轉換令同學上理論課時難以理解，課堂節奏似乎過份急促。

此外，疫情期間，大專院校以線上課程取代原有的面對面教學，不少醫護生因而面臨實習推遲的情況。Hailey 表示，現階段等候醫管局逐步放位實習，填補過去三年的實習經驗。但醫管局安排速度緩慢，令她心感焦慮。就讀明愛專上學院護理學榮譽學士四年級的 Apple 則表示，雖然今年初校方宣布逐漸恢復實習，但至二月末獲派任何實習機會。

於香港理工大學職業治療學榮譽學士就讀的四年級生 Jess 提及，實習很多時候需要同學之間互相幫忙，分享資訊。同學礙於網課未能交流過往實習的心得，學習表現確實有所影響。

面對學院於疫情期間安排 實習生各有感受

Jess 及就讀醫管局護士學校的 Angel，於疫情期間都獲派實習機會。Angel 表示，原本課堂與實習兩者分開進行，但礙於疫情，學校調整課程次序，改為先完成所有課程再實習。Jess 又透露，疫情期間實習，醫院部份部門暫停運作，變相令學生實習機會減少。「雖然我們依然有實習機會，但去醫院的病人較疫情前少。而且實習期撞上疫情，即使學校向學生派發口罩以及檢測棒，同學們都難免擔心自己會中招，同時擔心缺值實習又要補回時數。」Angel 補充，學校疫情期間有提供實驗室予學生練習，學生只要以合理理由向校長申請，學校必定儘量安排場地。

至於目前疫情大幅改善，醫院也放寬了護理學生的實習機會，不過 Hailey 就要應付課程原有的考試及作業，而且要馬不停蹄在餘下兩年間補回所有實習時

數，對此她表示有感身心彼累，難以應付。不過另一位同學 Angel 則對補回實習時數未有太大壓力，反而有感因疫情錯失一些實習機會有點遺憾：「例如專科實習由兩星期減至一星期，感覺有些走馬看花。」她解釋。

期望得到實習援助

「如果能夠有實習的交通以及餐飲津貼就最好不過。」由於醫護生需要把大量時間和精力投放在課程當中，未能在空餘時賺錢，

Hailey 和 Jess 希望政府能為醫護生提供實習津貼；Jess 補充到期津貼能成為恆常的援助，減少財政壓力。Hailey 亦希望校方能夠拆分上課及實習的時間，考試時間能因應實習有所調整，避免同時兼顧實習與溫習，增添壓力。

對於醫護生所提出的意見及問題，我們分別以電郵及致電方式訪問醫管局和香港都會大學；醫管局未有直接回應，但表示會繼續配合香港大學及香港中文大學兩間醫學院，提供醫學生學習的場所和材料；香港都會大學護理及健康學院則表示，會繼續致力完善學生上課安排和提供全面協助，包括編制時間表和安排專責學術輔導導師跟進學習進度，並設有機制與學生定期溝通和檢討學習進度。此外，學院亦提供「香港都會大學助學金計劃」等資助，協助有經濟困難的同學。

■醫管局護士學校在疫情期間提供實驗室予學生練習。（圖片來源於網絡）



舞獅是一項源至 1940 年代的傳統藝術，被列入香港非物質文化遺產。但文化總有過時的一天；時移勢易，年輕人都 在被西方文化和韓流等耳濡目染的環境下成長，像舞獅這類傳統文化難免會逐漸褪色。舞獅衰落在即，一名 00 後少年對這門傳統武藝仍然抱著滿腔熱誠，寄望可再迎新春。

記者：羅鈺婷 柯韻明 黃穎芝

龍騰虎躍冀相傳

千禧後傳獅有道

血汗搭建根基 師傅教導有方

現年十八歲的文軒，因一次機遇從九歲便開始接觸舞獅。起初由基本功學起，習武多年，如今他已是龍獅團的要員。「一開始練習舞獅，都是由打鑼開始。幸好我並不是五音不全，所以頗快便上手。再後來學習打鼓，師傅的要求十分嚴謹，鼓點不準要重頭再來。聲音、力度都要恰到好處。」經過長年累月的訓練，文軒的基本功日益進步。

「最辛苦一定是舞獅頭。我沒甚麼運動天賦，所以初初練習時尤其辛苦，只記得要扎穩馬步。」馬步決定了獅子的形態和動作、是獅的靈

魂；要將舞獅揮舞得活靈活現，馬步就要夠穩固。訓練期間，文軒既要應付體能上的挑戰，也要達到師父的要求。「從一開始在平地上練習馬步，到後來進階的跳躍練習，師父都不讓我鬆懈，就是為了讓（舞獅）舞得生龍活虎。訓練也教會我要自主練習。多年來，我的獅藝進步不少。現在我能純熟地做出上頭，上膊，上膊的動作了。所謂嚴師出高徒，是師父的嚴厲教導造就了今天的我。」

新舊舞獅融合 擺脫傳統 煥然一新

舞獅的變，在於新舊相容，而非破舊立新。傳統獅頭多數以膾炙人口的劉關張、趙雲、黃忠等三國人物為髓，參照面譜的主題，再由舞者佩戴不同顏色的獅頭獅身舞獅，配上相應舞步，表演才會維肖維妙。如紅毛黑底關公獅的莊重威武，黑毛黑底張飛獅的好勇鬥狠，或是白毛五彩底劉備獅的王者之風，令傳統獅別有一番味道。

現代舞獅與前者之別在於其用色較鮮豔跳脫；獅頭較毛茸茸，用料更輕盈，不會加重團員的負擔。現代的獅頭為了配合社會的接受程度和迎合年輕一代，開始加入不同顏色。傳統獅身用色一式一樣，需要遵從面譜的顏色，相反現代獅頭的色調琳瑯滿目，基本上應有盡有。文軒認為縱使配色有別於前，現代獅的文化內涵仍存，披上新色後不離根本，甚至有利傳承；不單能吸引觀眾的眼球，還會吸引新一批的學徒前來學師，是傳承舞獅文化的新契機。

談到他最想傳承的獅藝，文軒跟我們聊起了南獅北舞：「北獅和南獅完全是兩個樣，獅子 是貓科動物，但我反而覺得北獅的樣子跟北京狗更相似。」南獅北舞，顧名思義是結合南北於一體的舞獅。文軒發現南獅的獅頭搭配北獅穩重的馬步及跳躍動作，更能吸引觀眾，也因此而廣傳。但北獅長達 12 呎的「獅被」在表演高難度動作時難免會構成阻礙。故此後來獅被改成 9 呎、6 呎等長度，方便進行北獅的跳躍動作。

■現時表演都會用顏色鮮豔的現代獅。（由受訪者提供）



■文軒（上）和龍獅團師兄弟的練習日常。（由受訪者提供）

■文軒苦練基本功，紮實的功底才能勝任獅頭的位置（由受訪者提供）



心繫獅團 寄語未來

文軒和龍獅團師兄弟情同手足，師父師母待他亦如親生兒子一樣。在他眼中的龍獅團不單是一個普通的團體，更像一個大家庭。舞獅不僅是一門武藝，更是結合文化與運動的藝術。心血一代接一代，師父師母的技藝得靠文軒和他的師兄弟們薪火相傳。縱使升上大學後生活更忙碌，文軒仍然堅持和龍獅團的團員表演和授班。他希望未來可以透過在不同的機構表演或授班做好傳承獅藝的重任：「雖說當初我只是為了興趣才開始接觸舞獅，但我既然投放了自己的精神和時間，就不會輕易放棄。舞獅當中有著上幾代的心血在裡面，我會保存著這團火，繼續將其傳承下去。」

講起銅，讀者普遍印象，可能是馬季開鑼時必定會敲起的大銅鑼。這雄壯聲音，伴隨了香港重大盛事超過五十多年，象徵著新季度的開始，但是又有多少人會留意風光背後的刻苦耐勞呢？現年過八十歲的陸樹材和陸強師父，任打銅工匠超過六十年，每一塊銅片在他們的巧手下都可以變成精緻的銅器製品，而「馬季開鑼」這塊約重四十磅的銅鑼，更是他們萬中其一的製成品。

記者：譚文駿 陳欣然 莊懿妍



■被問到近期他得意之作，陸師傅拿出了酒樓訂製的水煲。（莊懿妍攝）

銅藝傳承 再次燃亮行業

陸師傅表示希望找到有興趣的人來傳承這門手藝，可是現今社會進步之際，年輕人對未來的就業前景也多了很多選擇，不會有人留意到這種「古老」職業。他曾經提過有一名年輕女子到店鋪拜師學習了一年時間，後來因為環境和技術限制，她選擇到鄰近的台灣繼續鑽研打銅手藝，學有所成回到香港後，更開設了個人工室，除了教授一些基本打銅知

識，更將打銅技術和現代流行文化融合，用銅創作首飾和擺設吸引年輕人。

面對年齡增長以及將來未知的問題，陸師傅仍然渴望秉持著敬業樂業的精神，堅持到最後。師傅更表示即使打銅不能作為工業化的行業繼續活躍下去，但若果能將新舊文化融合後能吸引更多的年輕人對打銅產生興趣，亦可以作為另類的傳承，令它不會在香港消失。

銅

伴數十載

訪八十高齡全港最年輕

鑄銅師傅

時易世變 科技取代人手

位於油麻地咸美頓街轉角的「炳記銅器」，由陸炳創立，並由他的兩位兒子陸樹材和陸強繼承，當年跟著父親成為學徒的陸氏兄弟也從十八歲的孩子，變為打銅六十多年的老匠，與銅器結下半生緣，年屆八十仍然堅持每天營業，為的是避免這份手藝因時代轉變而失傳。

六十至七十年代，是香港銅器行業最為興旺時期，業內有過百位打銅工匠。當時，銅器是香港人日常生活用品，由每一家必備的銅煲到街邊涼茶鋪的銅鼎，到處都有它的蹤跡。那個年代，銅器甚至比塑膠和不銹鋼這些現時在家品店隨處可見的物料更為普遍。銅的傳熱能力極高而且受熱均勻，所以使用銅器烹調的食物往往都更快捷和可口。當時炳記更可以將「香港製造」的銅器出口到其他國家和地區售賣。師傅更自豪地表示：「只要客人能夠交出他們想要的銅製品圖片，我們就可以打出相同的產品。」

但隨着工業式微，漸漸地，純手工的打銅被機器取代。「炳記銅器」也從數十間銅器店鋪中變成香港碩果僅存的打銅店鋪，他們更成為了香港「最年輕」的打銅師傅。

銅器產業式微 人手打銅性價比低

夕陽行業要面對的困難很多，對他們兩兄弟而言，年紀當然是他們其中一個困難。即將邁向八十歲的他們也承認逐漸感到有心無力，製作產品速度亦越來越慢，但他們仍為自己精力和健康的身體去工作感到慶幸，被問到甚麼時候退休或結業，他們表示「做到便盡力做，做不到也沒有辦法」。

手打銅器在香港市場的需求越來越少，機械的發展已經可以完全代替人手，令製作成本一度下降，價錢亦更加便宜。以一個普通尺寸的銅製茶壺為例，最少需要三天時間才能完成一個半製成品，還需要花額外時間將茶壺打磨成「令身」。雖然一個茶壺價值接近二千元，但是扣除時間以及人力成本，利潤其實並不高。相信這也是導致這個行業難以傳承下去的原因。

他們更提到這門手藝是需要用多年時間去浸釀而成，起碼需要用上一年時間，就算是「速成班」也需要三至四個月的時間，每日花五至六小時去磨練。所以年輕人並不願意投放大量時間去學師，繼承這門手藝。

合作夥伴逐漸離場 師傅仍望與時並進

隨着香港工業以及傳統產業式微，周邊配套也越來越少。陸師傅表示以前購買原材料的時候只需要在香港買就可以，但現在需要到內地或者其他國家購買。不過他們並不熟悉如何使用互聯網查詢資訊，只能委托其他代理商幫忙。陸師傅也有特別提到以前他們會把銅器帶到其他地方進行燒焊，但合作多年的燒焊店早前也已經結業，因而增加製作產品的難度。所以他們都對年輕人能夠與時並進，善用科技及互聯網去搜尋各樣不同的原材料而感到羨慕。



■「炳記銅器」內擺放著不同的銅製品，而每一件也是由兩位陸師傅親手製做。這個是店內最受歡迎的生滾粥煲。（譚文駿攝）



■陸師傅指出即使自己已經打銅六十多年，但仍然不會感到厭倦，他更強調無論做什麼也好最重要的是要保持初心。（陳欣然攝）



■陸師傅指近年有不少人訂製咖啡壺，原因是銅傳熱的能效會令咖啡的味道更好。（譚文駿攝）